

# Totul pentru o bază!



Bogat și sărac

cu Petru BOGATU

**Deși a vorbit preponderent în pilde, mesajul transmis la începutul săptămânii curente de ambasadorul rus, Valeri Kuzmin, a fost mai relevant ca oricând. El ne-a dezvăluit, în sfârșit, ce vrea Moscova de la Republica Moldova: „gaze ieftine pentru o bază militară la Nistru”. Și punctum.**

## Prietenia nu-i pe gratis

Exasperat, probabil, de lipsa de reacție așteptată a moldovenilor care se prefac că nu înțeleg semnificația aluziilor și gesturilor făcute în ultimul timp de Kremlin, șeful diplomației ruse a fost mandatat, pesemne, de superiorii săi să vină cu niște explicații lămuritoare. Acestea-s, în fond, trei.

Prima. Rușii nu impun neapărat o coaliție de cen-

tru-stânga la Chișinău. Ei vor doar, după cum lasă să se întrevadă Kuzmin, o guvernare previzibilă și pragmatică, capabilă să asigure o colaborare prietenească între cele două țări.

A doua. Prietenia nu-i pe gratis. Republica Moldova are ce să-i propună Rusiei pentru a reduce prețul de achiziție a gazului. Deși nu a precizat ce anume vrea Kremlinul, ambasadorul a venit cu o pildă care spune totul. El a adus exemplul Ucrainei care a prelungit cu un sfert de secol arenda bazei militare din Sevastopol și a obținut, în schimb, ieftinirea prețului pentru gazele naturale.

Și în fine, a treia. Prețul prieteniei rusești este mai palpabil decât sprijinul Statelor Unite, Uniunii Europene și al României, cărora Kuzmin le-a reproșat implicarea fățișă, directă și partizană în afacerile interne ale Republicii Moldova. Moscova, a declarat ambasadorul rus, n-a exercitat

presiuni publice (sic!) asupra Chișinăului. Astfel, el a dat de înțeles că presiunile ascunse și cele economice, pe care le resimte azi populația dintre Prut și Nistru, sunt mult mai grăitoare decât cuvintele frumoase rostite de numeroși emisari occidentali la adresa AIE-2.

## Între UE și baza militară

Așadar, avem de a face cu un șantaj nedisimulat. Vreți să scăpați de galoparea nebună a prețurilor, lasă să se înțeleagă șeful misiunii diplomatice ruse, procedați ca Ucraina. Legalizați baza militară din autoproclamata republică nistreană și faceți după asta orice, sugerează el. Puteți merge până și în UE, dacă v-a apucat pofta. Atât că, înghesuită între Uniunea Europeană, pe de o parte, și o bază militară a Rusiei, legalizată în Transnistria, pe de alta, Republica Moldova nu prea are unde să meargă.

Astfel, Kremlinul spune franc și fără înconjur că își dorește perpetuarea prezenței sale militare la Nistru. Toate vorbele des-

pre efectivul insignifiant al trupelor ruse dislocate în regiunea rebelă nu-s decât apă de ploaie. Nu contează numărul de soldați.

În timpurile noastre, sunt în vogă bazele militare mici, compacte și mobile care numără câteva zeci sau sute de militari. Important e că ele există și, în caz de forță majoră, se transformă rapid într-un cap de pod sau într-o platformă de război cu impact strategic.

## Un „Sevastopol” la Nistru

Rezumând, singurul lucru care îi interesează

cu adevărat pe ruși în zona noastră este un Sevastopol terestru la Nistru. În schimbul lui, ei pot oferi multe. Ieftinirea gazelor precum în Belarus și Ucraina, de exemplu. Deschiderea piețelor de desfacere ale Rusiei pentru vinurile și produsele agricole moldovenești. Și chiar soluționarea problemelor transnistrene printr-o uniune confederativă între Chișinău și Tiraspol.

Totul pentru o bază militară la Nistru! Nimic mai mult. Dar și nimic mai puțin. Atât vrea Moscova de la noi. Acesta e prețul rușilor sub care ei nu ne vor oferi nouă niciodată nimic.

Cine nu înțelege asta n-are decât să se ducă la culcare pentru a visa tot felul de vise năzdrăvane despre reîntregirea fericită a Republicii Moldova și extinderea Europei de la Lisabona până la Vladivostok. Somn ușor!

Celorlalți le spun încă o dată: opțiunea noastră prooccidentală și proromânească înseamnă un conflict de interese cu Rusia pe care trebuie să ni-l asumăm conștient. Cale de mijloc nu-i. Astăzi, Republica Moldova suportă deja consecințele acestei ciocniri de interese geopolitice. Presiunea este sufocantă. Și acesta e doar începutul. Vom rezista?

TOATE AU O MĂSURĂ!

JurnalTV recomandă

bea cu MINTE!

www.jurnaltv.md

## Mobiasbancă și-a prezentat ofertele de creditare la „Fabricat în Moldova”

**Dacă majoritatea companiilor prezente la expoziția anuală „Fabricat în Moldova” și-au prezentat produsele, Mobiasbancă a venit cu oferte de creditare pentru agenții economici.**

Pentru instituția financiară a fost importantă participarea la expoziția „Fabricat în Moldova”, deoarece s-a reușit atragerea de noi clienți. „Participăm de fiecare dată la „Fabricat în Moldova”. De data aceasta, printr-o linie de creditare de la BEI, putem oferi resurse financiare în condiții avantajoase pe termen scurt, mediu și pe termen lung până la 10-15 ani, pentru agenții economici care doresc să-și dezvolte afacerea”, declară Jean-François Myard, președintele Mobiasbanca.

Potrivit președintelui Mobiasbanca, linia de creditare de la BEI este destinată, în primul rând, agenților economici din sfera de producție. „Instituția financiară susține dezvoltarea economiei moldovenești prin condi-



țiile oportune de creditare pe care le pune la dispoziția businessmenilor”, precizează Myard.

Mobiasbancă este printre primele bănci din R. Moldova care au început cooperarea cu diverse instituții financiare internaționale. Pe parcursul timpu-

lui, banca a implementat cu succes proiecte promovate de către Banca Europeană pentru Reconstrucție și Dezvoltare, Banca Internațională pentru Reconstrucție și Dezvoltare, Corporația de Finanțare Internațională, Asociația de Dezvoltare Internațională, Banca de Dezvoltare

și Comerț în Bazinul Mării Negre și altele. Aceasta s-a dovedit a fi un partener de încredere, cu o reputație solidă, iar cooperarea cu Banca Europeană pentru Investiții servește drept confirmare.

Principala performanță a instituției financiare este

și rămâne a fi o bancă inovativă și curajoasă. Ea oferă nu doar soluții financiare complexe pentru orice persoană fizică sau juridică, dar este și un catalizator pentru o dezvoltare continuă a sectorului bancar.

Reprezentanții băncii spun că nu se opresc doar la ofertele de creditare existente, ci intenționează să scoată pe piață și altceva pentru populație și agenții economici. „Produsele care au fost lansate până acum sunt inovative și au prins foarte bine la populație. Avem oferte la pachet, pentru persoane fizice și întreprinderi”, explică Jean-François Myard.

Deși creditele neperformante au afectat activitatea unor instituții financiare din Republica Moldova, Mobiasbancă se poate lăuda cu un portofoliu de credite foarte calitativ. „Indicatorul costului net al creditelor neperformante plasează instituția bancară în fruntea pieței cu cele mai bune rezultate. Le-am atins datorită performanței și prudenței cu care activăm

pe piața bancară”, afirmă președintele băncii.

În ce privește creditarea, criteriile de selecție ale băncii sunt bazate, în primul rând, pe calitate. Agenții economici care vor să ia un credit trebuie să aibă o structură de bilanț echilibrată care permite dezvoltarea companiei pe termen mediu și lung. Iar pentru ajutor banca oferă asistență și consultanță. „Noi ajutăm, finanțăm și susținem. Lucrăm pentru clienți. Ne angajăm să le promovăm proiectele, ca să le câștigăm încrederea. Suntem alături ca să protejăm, să acționăm și să anticipăm. Suntem gata să ne asumăm provocările zilei de astăzi și împreună să construim viitorul”, declară Myard.

Iar pentru a fi mai aproape de clienții săi, Mobiasbancă - Groupe Société Générale își dezvoltă activ rețeaua de filiale, reprezentanțe și bancomate. Mobiasbancă dispune de filiale la Chișinău, Bălți, Cahul, Comrat, Edineț, Orhei, Ungheni, Anenii Noi, Soroca și Hâncești.